



## Verkaufs- und Vertriebstrainings

- ▶ Verkaufs- und Vertriebstrainings z.B. mit den Inhalten
  - Phasen des Verkaufsgesprächs
  - aktives Zuhören
  - Kundentypologie

## individuelle Trainings im Softskillbereich

- ▶ Bewerbungstraining /-Coaching z.B. mit den Inhalten
  - paradoxe Stärken-/Schwächenanalyse
  - Optimierung meiner Bewerbungsmappe
  - Tipps fürs Vorstellungsgespräch
- ▶ Kommunikationstrainings z.B. kundenorientierte Gesprächsführung mit den Inhalten:
  - Fragetechniken
  - Paraphrase
  - Konfliktgespräch
- ▶ Zeit- und Zielmanagement z.B. mit den Inhalten
  - Pareto
  - Alpen-Methode
  - SMART
- ▶ individuelle Trainings nach Ihren individuellen Vorgaben

## Coaching

Möglichkeit zur Unterstützung von Einzelpersonen oder Gruppen, z.B. bei der Zielfindung

Coaching ist ein Beratungsprozess zur Erfolgs- und Leistungsoptimierung

“Hilfe zur Selbsthilfe”